

SUCCESS CASES

CLIENTE: VINÍCOLA GÓES

**Site:** www.vinicolagoes.com.br**Segmento:** Bebidas**Atuação:** Cultivo de uvas, fabricação e distribuição de sucos e vinhos para mercados, distribuidoras e armazéns**Fundação:** 1963**Local:** São Roque - SP**Número de funcionários:** 90**Cenário Inicial**

Importante empresa do setor viticultor brasileiro, a Vinícola Góes utilizava ferramentas fracionadas, sem integração, para gerenciar a unidade 1 de sua fábrica em São Roque (SP), responsável pelo recebimento e distribuição anual de seis milhões de litros de vinhos e sucos. No total, a companhia produz dez milhões de litros, contabilizados em unidades em SP e Rio Grande do Sul.

Solução: Módulos Comercial, Compras, Financeiro, Contabilidade, Patrimônio, Gestão Legal, Folha de Pagamento e Armazenamento de NF-e

Principais Benefícios

Graças às soluções Dzyon, a Vinícola Góes conta desde 2005 com comunicação integrada de todos os dados internos da empresa, que reduziu gastos com tempo e dinheiro. Os softwares Dzyon também permitiram à Góes exercer um controle maior sobre cheques (se foram sustados, devolvidos, repassados, saber quem os emitiu, entre outros). Outra vantagem também é o controle sobre o contrato de bonificação, onde a Góes tem acesso às metas de vendas e, quando são cumpridas pelos distribuidores, estes recebem imediatamente a bonificação.

A Vinícola Góes também é usuária do Portal de Armazenamento de NF-e, onde guarda e faz backup de mais de 1000 notas emitidas mensalmente.

Cenário Atual

Com todos os processos internos padronizados, as informações de qualidade permitem rápidas tomadas de decisões e foco na estratégia de negócio. Uma vez que os dados são confiáveis, a Vinícola Góes está se preparando agora para disponibilizar mobilidade aos vendedores, ganhando ainda mais agilidade.

Depoimento

"Nossa maior necessidade era a integração entre os módulos. É muito difícil ver um sistema como esse funcionando, na prática, em uma empresa brasileira, mas a Dzyon possibilitou isso".

"Os funcionários da Dzyon são profissionais e competentes. O suporte é ótimo e muito eficiente. Estamos muito felizes com a parceria". Silvana Amparo, executiva da área contábil

SUCCESS CASES

CLIENTE: VINÍCOLA GÓES



Da lavoura a um verdadeiro império vinícola

Talento empreendedor e padrões exigentes de fabricação fizeram da Vinícola Góes uma das maiores empresas do País no seu segmento. As raízes no campo, no entanto, sempre conviveram com as sementes da modernidade, por isso o sistema Dzyon implantado na estrutura de vendas encontrou um “terreno fértil” para produzir os melhores resultados.

Nem só de softwares inteligentes e eficientes se faz um case de sucesso. Ao contrário, a mentalidade empresarial aberta à introdução de novos paradigmas e procedimentos é fator decisivo para qualquer tecnologia ser satisfatoriamente implementada numa estrutura organizacional. Esse é o caso da Vinícola Góes, um complexo empresarial com trajetória de quase 100 anos, sempre marcada pelas inovações. Tudo começou com o casal Benedito Moraes de Góes e Maria das Dores Lima, imigrantes portugueses e lavradores que se estabeleceram na primeira década do século passado na cidade paulista de São Roque. Na região, eles foram pioneiros no cultivo de videiras e na fabricação artesanal de vinhos para consumo caseiro.

No ano de 1938, os Góes deram a primeira grande mostra de inventividade, comercializando seus vinhos de forma inédita para os padrões da época: envasados em barris de 100 litros, eram despachados na estação do bairro para o litoral, acompanhados da quantidade precisa de rótulos e selos, o que induzia os comerciantes a afixá-los nos vasilhames, dando prova do controle e garantia de boa procedência da bebida.

No início dos anos 60, Gumercindo de Góes – filho de Benedito – começa a construir, junto com os filhos, uma nova vinícola, que inicia produção oficialmente em 1963, já ganhando prêmio com a primeira safra, o vinho rosado licoroso.

Muitas premiações depois, nos recessivos anos 80, a Góes, longe de se intimidar, investiu na conquista de novos mercados e, com muito arrojo, modernizou e ampliou sua linha de produção. Hoje a Góes é um conglomerado empresarial que inclui distribuidora, fabricante de bebidas não-alcoólicas, restaurante e até mesmo uma unidade de fabricação de vinhos no Rio Grande do Sul. Foi essa atitude empreendedora que levou a Góes a uma parceria tecnológica muito bem-sucedida com a Dzyon: “O bom atendimento é o grande diferencial da Dzyon. A Góes aprovou a forma de trabalho da empresa, vimos que funciona. Fechamos um pacote que foi bom para a Góes e bom para a Dzyon. E isto é diferente do que vemos no mercado: quando se fecha um acordo, nele já fica estabelecido um número determinado de horas de assessoria, que, quando ultrapassado, vai implicar no pagamento de taxas extras. Com a Dzyon isso não aconteceu, fechamos um acordo que incluiu assessoria ilimitada, atendendo por completo às nossas necessidades”, conta Abílio Gonçalves Ribeiro Filho, gerente de TI da empresa.