

## SUCCESS CASES

CLIENTE: MEC3

**Segmento:** Alimentício**Site:** <http://www.mec3.com.br>**Atuação:** Indústria Alimentícia de Gelatação Artesanal,  
Confeitaria e linha Biológica**Fundação:** 1984**Local:** São Paulo (Multinacional Italiana)**Número de Funcionários:** 10**Cenário Inicial**

Gargalos no sistema anterior, incapaz de gerar relatórios gerenciais com resultados conclusivos sobre custos.

**Solução:** Dzyon ERP (módulos Comercial, Compras, Financeiro e Comércio Exterior)

**Principais Benefícios**

Ganhos em qualidade e agilidade nas operações, dados mais realistas e gestão ativa de vendas, reduzindo a rotina operacional do dia a dia com otimização de fluxos, economia de tempo e maior rapidez na emissão de notas e na tomada de decisões. Controle de Estoque e Custo efetivo e confiável.

**Cenário Atual**

O Dzyon ERP foi implantado rapidamente, e em 90 dias já estava em operação. Houve um aumento significativo na produtividade e lucratividade.

SUCCESS CASES

CLIENTE: MEC3



# Gelato com sabor Italiano

**Italiana MEC3, líder mundial em matérias primas para sorvetes artesanais, utiliza Dzyon ERP para gestão de seu negócio no Brasil**

Fundada em 1984, a italiana MEC3, líder global na produção de ingredientes para gelato artesanal, confeitaria, cafeteria, frozen yogurt e linha de matérias primas biológicas para a indústria alimentícia, utiliza o sistema de gestão empresarial Dzyon ERP para controle de estoque e de importações em sua filial brasileira.

A solução foi implantada em 2014 para suprir gargalos do sistema anterior, incapaz de gerar relatórios gerenciais com resultados conclusivos sobre custos e estoque. *“Não conseguimos fazer reports de vendas detalhados, o que dificultava um direcionamento mais efetivo nas estratégias de vendas”*, diz Rodrigo Florim, sócio-diretor da MEC3 Brasil.

## Produtividade a toda prova

Com excelência na sintonia plataforma/usuário, a MEC3 Brasil utiliza os módulos Comercial, Compras, Financeiro e Comércio Exterior do Dzyon ERP. As informações estão totalmente integradas, com qualidade e agilidade nas operações, dados mais realistas e gestão ativa de vendas, reduzindo a rotina operacional do dia a dia com otimização de fluxos, economia de tempo e maior rapidez na emissão de notas e na tomada de decisões.

